

第208回 ランチェスター戦略研究会 5月17日(金)
「ハーレーダビッドソンのシェアナンバー1の成長戦略」

青葉若葉の美しい季節になりました。皆様方にはお元気でご活躍の事とお喜び申し上げます。さて、5月の戦略研究会の講師には、ハーレーダビッドソンジャパンの元社長奥井俊史様をお迎えしてご講演を頂くこととなりました。日本は世界に冠たるオートバイ大国です。世界のオートバイ市場は年間500万台でその約半数を、ホンダ・ヤマハ・スズキ・カワサキが生産しています。このような状況の中、奥井様は1990年にハーレーダビッドソンの日本法人に入社され、翌年には社長にご就任されました。就任当時(91年)のハーレーの国内販売台数はわずか2,700台でしたが、毎年伸び続け、2008年には15,700台となりました。しかもそれは、国内のオートバイ市場が縮小した中での販売台数の拡大でした。

現在751cc以上の大型バイクの国内市場シェアは36%で、実に3台に1台がハーレーです。この市場でのシェアはホンダを抜いてダントツナンバー1になったのです。大型オートバイ市場でナンバー1になるまでの成長戦略と「ハーレーのあるライフスタイルを売るレジャー産業」としての戦略を奥井様からお聞きして、ご参考にして頂きたいと存じます。折角の機会ですので、ご友人、知人をお誘い合わせのうえご参加下さいますようお願い申し上げます。

特定非営利活動法人 ランチェスター協会
理事長 竹端 隆司

●**テーマ**： 「ハーレーダビッドソンのシェアナンバー1の成長戦略」

●**講師**： 奥井俊史 様 (ハーレーダビッドソンジャパン元社長)

●**日時**： 2013年5月17日(金) 講演会 18:30~20:00
懇親会 20:00~21:00 (会員総会 17:20~18:20)

●**場所**： 学士会館 (東京都千代田区神田錦町3-28) TEL:03-3292-5936

●**会費**： 法人会員 6,000円 個人会員 8,000円 一般 10,000円
特別法人会員 無料 講演会のみ参加 4,000円

お料理の関係上、キャンセルは2日前までにお申出ください。

【講師プロフィール】 奥井俊史 様

1942年大阪生まれ、1965年大阪外国語大学中国語学科卒。同年、トヨタ自動車販売(現トヨタ販売)に入社。主に途上国の輸出に携わり、1980年初代北京事務所所長就任。1990年ハーレーダビッドソンの日本法人に入社、1991年同社長ご就任。

『奥井語録』

- ★ハーレーで出前をする蕎麦屋さんはいません。勿論郵便配達もしません。
- ★ハーレーは輸送手段として乗るものではありません。
- ★ハーレーは休みの日に楽しみで乗るものです・・・・・・・・・・・・・・・・。