

ランチェスター戦略の使い方がわかる！！

『ランチェスター戦略「営業」大全』 著者 福永雅文が講義

「ランチェスター戦略入門講座」

2020年3月18日(水) 19:00~20:30

90分で学ぶ、我が国最高の販売戦略のバイブルのエッセンス

- ☆ 差別化とは何か？なぜ大事なのか？
- ☆ シェア1位がなぜ大事なのか？2位では駄目なのか？
- ☆ では、シェアも売上も低い我が社は何をすべき、何から手をつけるべきか？

【カリキュラム】

- (1) ランチェスター法則とは→勝ち方の原則・ランチェスター法則をビジネスに応用
- (2) 弱者と強者の基本戦略と5大戦法→参考事例を交えて解説
- (3) クープマンモデル・市場占有率7つのシンボル目標数値→参考事例を交えて解説
- (4) ランチェスター戦略3つの結論とは→ No.1主義、「足下の敵」攻撃の原則、一点集中主義
- (5) ランチェスター戦略の体系
- (6) ランチェスター式ABC分析と顧客の格付



講師：福永 雅文(ふくなが まさふみ)

NPOランチェスター協会常務理事・研修部長。戦国マーケティング株式会社代表取締役。ランチェスター戦略を指導原理に企業の販売戦略づくりを指導・教育。営業拠点単位に市場占有率の向上策を具体的に指導することを得意とする。著書に『新版 ランチェスター戦略『弱者逆転』の法則』『ランチェスター戦略「営業」大全』など多数。

【講師メッセージ】

ランチェスター戦略とは何か。いちばん大事なことを伝授します。企業はどのように使うか。講師がお手伝いした事例で具体的に解説します。個別のご質問やご相談があれば、終了後に承ります。

【会場】ランチェスターホール

(NPO法人ランチェスター協会 常設講義室)

東京都新宿区高田馬場1-27-1 ファインテックビル3F

※やむを得ず担当講師が変更になる場合もございますので予めご了承ください。

受講料 … 3,000円

【お問合せ・お申し込み】

(TEL) 03-5287-6007

(FAX) 03-5287-6006

NPO法人ランチェスター協会 事務局

(e-mail) lanchester@lanchester.or.jp

お申し込み日： 年 月 日

ふりがな	ふりがな	ふりがな		
会社名	氏名	役職		
住所	〒	E-Mail		
TEL		FAX		