



2019年11月9日(土)

ランチェスター戦略学会 第12回研究大会

主催:ランチェスター戦略学会 後援:NPOランチェスター協会

会場:公立大学法人首都大学東京 秋葉原サテライトキャンパス

東京都千代田区外神田1-18-13 秋葉原ダイビル12階(1202室)

研究テーマ 『新時代を創る競争戦略』

当協会と姉妹団体でありますランチェスター戦略学会は田岡信夫先生を創始とする「ランチェスター戦略」を様々な分野から研究者と実務家が相集い、創造的な研究と議論を重ねながら、さらなる新しい理論を構築していくことを目的として活動しております。その研究成果をみなさまに発表いたします。多くのみなさまにお聞きいただきたく奮ってのご参加をお待ち申し上げます。

09:30	受付開始	※研究発表テーマ等詳細は随時更新いたします。 http://www.lanchester.or.jp/ (特別講演・基調講演50分・質疑応答10分)(報告30分・コメント10分・質疑応答10分)
09:50-10:00	司会挨拶	岩淵美智子(首都大学東京(OU)講師・NBCR対策推進機構特別顧問)
10:00-10:10	開会挨拶	小泉徹(ランチェスター戦略学会会長・首都大学東京教授)
10:10-11:10	基調報告	『新時代を創る競争戦略～偶然を掴む知恵～』 上原征彦(昭和女子大学現代ビジネス研究所特命教授)
11:20-12:10	報告1	『投資オンチでもできた弱者逆転の「ランチェスター式不動産投資成功術！」』 夏山栄敏(ドリームクロス合同会社代表、ランチェスター協会常務理事)
12:10-12:30	ランチェスター戦略学会総会 司会:竹端隆司(ランチェスター戦略学会副会長・NPOランチェスター協会理事長)	
13:30-14:30	特別講演	『旅行業界におけるランチェスター戦略』 澤田秀雄(株式会社エイチ・アイ・エス代表取締役会長兼社長(CEO))
14:35-15:25	報告2	『ランチェスター戦略の視点を援用したブランド戦略(東急総合研究所)』 岸泰之(株式会社東急総合研究所 執行役員 部長・主席研究員)
15:35-16:25	報告3	『免税店一筋45年』 阿部英行(株式会社アッキーインターナショナル代表取締役、全国免税店協会会長)
16:30-17:20	報告4	『「グローバル時代に勝ち抜く中小企業の競争戦略」-事例研究-株式会社アタゴ』 藤坂浩司(株式会社ぶぎん地域経済研究所 調査事業部副部長兼主席研究員)
17:20-17:25	閉会挨拶	矢野弾(ランチェスター戦略学会 副会長・ランチェスター協会 特別顧問)
18:00-20:00	懇親会	アキバテクノクラブ(秋葉原ダイビル5階)

※タイムスケジュールは変更となる場合がございます。予めご了承ください。

ランチェスター戦略学会 第12回研究大会に申込をいたします。 FAX: 03-5287-6006

お名前 ふりがな

お勤め先/部署/役職

ご連絡先(E-mailまたはお電話番号)

【参加費】 学生:2,000円 【懇親会】 参加(3,000円) 不参加
 [ランチェスター戦略学会 会員] 協会 法人会員:2,000円 個人会員:4,000円 非会員:6,000円
 [ランチェスター戦略学会 非会員] 協会 法人会員:4,000円 個人会員:6,000円 非会員:8,000円

合計 円

参加申込に関する個人情報は当研究大会にて使用する他ランチェスター戦略学会、NPOランチェスター協会からのご案内に使用いたします。

【お問い合わせ・お申込み】 特定非営利活動法人ランチェスター協会 事務局 (TEL) 03-5287-6007
 (FAX) 03-5287-6006 (E-mail) lanchester@lanchester.or.jp (URL) <http://www.lanchester.or.jp>

特定非営利活動法人ランチェスター協会 〒169-0075 東京都新宿区高田馬場1-27-1-3 F

登壇者 ご紹介

10：10－11：10 基調報告『新時代を創る競争戦略～偶然を掴む知恵～』
上原 征彦（昭和女子大学現代ビジネス研究所特命教授）

11：20－12：10 報告1 『投資オンチでもできた弱者逆転の「ランチェスター式不動産投資成功術！」』
夏山栄敏（ドリームクロス合同会社代表、ランチェスター協会常務理事）

[報告の要旨]

ゼロから出発したサラリーマンが、不動産投資で成功するための戦略こそがランチェスター戦略でした。ランチェスター戦略を実践した体験を報告します。○10年で14棟126戸。その成功要因の大きな1つが、“ランチェスター戦略”を活用した不動産投資法。○何度も難しい局面に遭遇しながらも大きな失敗をせずにそれを乗り越えることができた。○「勝算なきは戦うなかれ」とは孫子の兵法の一節。行き当たりばったりの活動ではなかなか勝てない。○気合だけでは絶対に勝てない。どうやったら勝てるのか、その仕組みを考えるのが戦略づくり。○小が大に勝つための戦略、すなわちゼロから出発したサラリーマンが不動産投資で成功するための戦略こそがランチェスター戦略。

13：30－14：30 特別講演『旅行業界におけるランチェスター戦略』
澤田 秀雄（株式会社エイチ・アイ・エス 代表取締役会長兼社長（CEO））

14：35－15：25 報告2
岸 泰之（株式会社東急総合研究所 執行役員 部長・主席研究員）

15：35－16：25 報告3
阿部 英行（株式会社アッキーインターナショナル 代表取締役、全国免税店協会会長 会長）

[報告の要旨]

1974年から免税ビジネス一筋。その間の市場の変化、起業時の苦労等を報告させていただきます。

16：30－17：20 報告4『「グローバル時代に勝ち抜く中小企業の競争戦略」－事例研究－株式会社アタゴ』
藤坂 浩司（株式会社ぶぎん地域経済研究所 調査事業部副部長兼主席研究員）

[報告の要旨]

アタゴは光の反射原理を応用した屈折計の専門メーカーで、国内シェア9割、海外シェア3割を誇る。1940年の創業以来、右肩上がり成長を続け、屈折計市場では製品力、ブランド力で圧倒的な強さを兼ね備えたナンバーワン企業として知られる。強さの源泉を探ることで中小企業の競争戦略を考える。