



商圈を把握・シェアを算出してエリア目標を立てる

効果絶大！！ 地域密着企業のランチェスター戦略とは？

自動車教習所の活用事例を交えて解説 ～ランチェスター戦略入門講座～

2019年05月16日(木) 19:00～20:30

埼玉県内にて展開している自動車教習所にて地域戦略を徹底して活用し地域密着のランチェスター戦略を実践している山下一がランチェスター戦略の基礎概要を丁寧に解説いたします。

【カリキュラム】

- (1) 『販売戦略のバイブル』ランチェスター戦略とは？
- (2) ビジネスにおけるランチェスター法則 → 小が大に勝つ法則とは？
- (3) ランチェスター戦略における「弱者」とは？「強者」とは？ → それぞれの戦略と五大戦法
- (4) 市場占有率（マーケット・シェア）の科学
- (5) ランチェスター戦略3つの結論とは→ No.1主義、「足下の敵」攻撃の原則、一点集中主義
- (6) 地域戦略を活かした自動車教習所の実践事例紹介



講師:山下一（やました はじめ） 協会理事

自動車教習所の株式会社臼田ファインモータースクールにて教習/検定業務に従事後、教習所業界初となる、教習カリキュラムにエコドライブ要素を取り入れた”楽エコ教習”の開発を担当。楽エコ教習は平成24年度環境大臣賞を受賞。現在は営業企画部に所属し、マーケティングや顧客情報の管理/分析、営業施策のPDCA等を担当。NPO法人ランチェスター協会認定講師としても活動中

【講師メッセージ】

時代と共に新しいプロモーション方法や営業施策が生まれ、目まぐるしく変化しています。しかし、勝つための原理原則は普遍的なものなのです。まずは、その原理原則を基本的な考え方の軸としておさえることが大切です。当講座ではランチェスター戦略の基本について、自社での活用事例を交えながら分かりやすく解説させていただきます。

【会場】ランチェスターホール

(NPO法人ランチェスター協会 常設講義室)

東京都新宿区高田馬場1-27-1 ファインテックビル3F

※やむを得ず担当講師が変更になる場合もございますので予めご了承ください。

受講料 … 3,000円

【お問合せ・お申し込み】

(TEL) 03-5287-6007

(FAX) 03-5287-6006

NPO法人ランチェスター協会 事務局

(e-mail) lanchester@lanchester.or.jp

お申し込み日: 年 月 日

ふりがな	ふりがな	ふりがな	
会社名	氏名	役職	
住所	〒	E-Mail	
TEL		FAX	

