



2019年5月21日(火)

協会会員総会 / 第238回ランチェスター戦略研究会

主催:特定非営利活動法人ランチェスター協会

接近戦で重点顧客を攻略せよ!!

『キヤノン直販部門の取組み事例とその活用』

講師 米澤 裕一 (協会理事・認定インストラクター)

ランチェスター協会年次総会後に開催する第238回ランチェスター戦略研究会は、協会理事・認定インストラクターの米澤裕一氏が実践したランチェスター戦略の活用事例を報告します。今回は、キヤノンマーケティングジャパン(株)のビジネスソリューション(複合機等)の直販部門においてランチェスター戦略を実践し、接近戦・一騎打ち戦で重点顧客の課題やキーマンを調査し、顧客攻略した事例とその手法の活用についてご紹介します。

講話終了後は澤田経営道場第5期生によるランチェスター戦略実践事例を報告します。多くの良質な情報を皆様と共有したく、ご参加を心よりお待ちしております。

特定非営利活動法人ランチェスター協会理事長 竹端隆司

開催日 2019年5月21日(火) 受付開始 17:30 会員総会 18:00～
 研修会 18:30～20:00 懇親会 20:00～21:00
 会場 ランチェスターホール (東京都新宿区高田馬場1-27-1 ファインテックビル3階)
 参加費 5,000円 法人会員:2,000円 個人会員:3,000円

米澤 裕一 (よねざわ ゆういち) 略歴

キヤノンマーケティングジャパン(株)で30年間法人営業およびコンサルティングに従事し、既存顧客の深耕と新規開拓などを実践してきた。2015年中小企業診断士として独立後、補助金を活用した資金調達・営業コンサルティング・研修講師を中心に活動中。営業コンサルティングは、ランチェスター戦略および法人営業の実務経験を背景とした、助言だけでなくクライアントとともに成果を追求する伴走型コンサルティングをモットーとしている。

講話終了後にランチェスター戦略専門研究コース修了者によるランチェスター戦略実践事例報告を行います。今回は澤田経営道場 第5期生による「ランチェスター戦略実践事例報告」を行います。

【お問い合わせ・お申込み】(TEL) 03-5287-6007 (FAX) 03-5287-6006

NPO法人ランチェスター協会 事務局

(E-mail) lanchester@lanchester.or.jp

会社名		氏名		役職	
住所	〒	E-MAIL			
TEL		FAX			



特定非営利活動法人ランチェスター協会

〒169-0075 東京都新宿区高田馬場1-27-1-3 F

URL <http://www.lanchester.or.jp>