

競合・ビジネス競争に勝つ「戦略」作りと実践を基礎から学べる

# 「ランチェスター戦略入門講座」

2018年11月13日(水) 19:00~20:30

「競合やビジネス競争に勝ちたい」、「3年後にはこうありたい」という目標を達成するために何をすればよいのか? 「戦略」ってよく言われるけど、どう作ればいいのか? 「ランチェスター戦略」って何? ランチェスター戦略を独学しているが具体的に何から始めればよいか、わからない…

11月のランチェスター戦略入門講座は、競合やビジネス競争に勝つための「戦略」作りと「戦術」の実践を、実践経験豊富な龍野智幸がたくさんの事例を紹介しながら、ランチェスター戦略の基礎をやさしく紹介いたします。

## 【講座カリキュラム】

ランチェスター戦略を実践して成果を収めている企業事例を多数紹介しながらすすめていきます。

- (1) 「戦略」とは?
- (2) 『販売戦略のバイブル』ランチェスター戦略とは?
- (3) ビジネスにおけるランチェスター法則 → 小が大に勝つ法則とは?
- (4) ランチェスター戦略における「弱者」とは? 「強者」とは? → それぞれの戦略と五大戦法
- (5) 市場占有率(マーケット・シェア)の科学
- (6) ランチェスター戦略3つの結論 → No.1主義、「足下の敵」攻撃の原則、一点集中主義
- (7) ランチェスター戦略の体系



**講師: 龍野 智幸 (たつの ともゆき)**

日本デジタルイクイップメント(現 日本HP)、日本オラクル、デジタルアーツを経て日本アイ・ビー・エムに勤務。ランチェスター戦略を自身の所属する事業にて実践。日本オラクルでは管掌した複数の製品の市場シェアを2位や1位にあげる実績を残した。現在も本業で自身が実践することを基本としているが、ランチェスター戦略の啓蒙には積極的に関与している。得意領域: マーケティングおよび営業戦略作り、市場参入戦略作り、シェアアップ実践、強い組織作りとコーチング

## 【講師メッセージ】

ランチェスター戦略の基本が理解できると、競合や競争に勝つために、あなたがやるべきことが明確になります。もしあなたが既にランチェスター戦略を独学されている場合、その理解が正しいか、この講座で検証できます。そして明日から何を、どうやればよいか具体的な気づきと確信が得られます。私が10年前にランチェスター戦略を学び始めた時の気持ちも織り交ぜ、皆様の目線に立ってやさしく解説いたします。

**【会場】ランチェスターホール**

(NPO法人ランチェスター協会 常設講義室)

東京都新宿区高田馬場1-27-1 ファインテックビル3F

※やむを得ず担当講師が変更になる場合もございますので予めご了承ください。

**受講料 … 5,000円**

**【お問合せ・お申し込み】 (TEL) 03-5287-6007 (FAX) 03-5287-6006**

**NPO法人ランチェスター協会 事務局**

(e-mail) [lanchester@lanchester.or.jp](mailto:lanchester@lanchester.or.jp)

お申し込み日: 年 月 日

フリガナ	フリガナ			
会社名	氏名		役職	
住所	〒		E-Mail	
TEL		FAX		