

「ランチェスター戦略入門講座」

2018年08月30日(木) 19:00~20:30

90分で学ぶ、我が国最高の販売戦略のバイブルのエッセンス

厳しい時代、市場環境の中、あの会社はなぜ売上を伸ばせるのか？シェアを拡大できるのか？様々な成功要因はありますが、欠いてはならない、いかなる努力もここを踏み外してはすべてがうまくいかない、戦略の王道は確かに存在します。成功企業が皆、意識的に、無意識的に実践してきた道、その秘密こそが、日本生まれの、田岡信夫先生が導き出した「ランチェスター戦略」です。

- ✓ 差別化とは何か？なぜ大事なのか？
- ✓ シェア1位がなぜ大事なのか？2位では駄目なのか？
- ✓ では、シェアも売上も低い我が社は何をすべき、何から手をつけるべきか？

まずは勝つために先に知っておいてほしい原理原則をお話します。



講師: 福永 雅文(ふくなが まさふみ)

NPO法人ランチェスター協会常務理事・研修部長。戦国マーケティング株式会社代表取締役。ランチェスター戦略を指導原理に企業の販売戦略づくりを指導・教育。営業拠点単位に市場占有率の向上策を具体的に指導することを得意とする。著書に『「営業」で勝つ!ランチェスター戦略』『ランチェスター戦略『弱者逆転』の法則』など多数。

[講師メッセージ]

ランチェスター戦略とは何か。いちばん大事なことを伝授します。企業はどのように使うか。講師がお手伝いした事例で具体的に解説します。個別のご質問やご相談があれば、終了後に承ります。

【会場】ランチェスターホール

(NPO法人ランチェスター協会 常設講義室)

東京都新宿区高田馬場1-27-1 ファインテックビル3F

※やむを得ず担当講師が変更になる場合もございますので予めご了承ください。

受講料 ... 5,000円

【お問合せ・お申し込み】

(TEL) 03-5287-6007

(FAX) 03-5287-6006

NPO法人ランチェスター協会 事務局

(e-mail) lanchester@lanchester.or.jp

お申し込み日: 年 月 日

| | | | |
|------|------|--------|----|
| ふりがな | ふりがな | ふりがな | 役職 |
| 会社名 | 氏名 | | |
| 住所 | 〒 | E-Mail | |
| TEL | | FAX | |