

「ランチェスター戦略入門講座」

2018年2月6日(火) 19:00~20:30

90分で学ぶ、我が国最高の販売戦略のバイブルのエッセンス

厳しい時代、市場環境の中、あの会社はなぜ売上を伸ばせるのか？シェアを拡大できるのか？様々な成功要因はありますが、欠いてはならない、いかなる努力もここを踏み外してはすべてがうまくいかない、戦略の王道は確かに存在します。成功企業が皆、意識的に、無意識的に実践してきた道、その秘密こそが、日本生まれの、田岡信夫先生が導き出した「ランチェスター戦略」です。

- ✓ 差別化とは何か？なぜ大事なのか？
- ✓ シェア1位がなぜ大事なのか？2位では駄目なのか？
- ✓ では、シェアも売上も低い我が社は何をすべき、何から手をつけるべきか？

まずは勝つために先に知っておいてほしい原理原則をお話します。



講師：平野 芳生（ひらの よしお）

損害保険会社の営業トレーニング部門にて11年間、営業社員及び代理店・セールスパーソンを対象とした各種トレーニングを企画・実施。現在、セブンスターズコンサルティング株式会社にて、『売れ続ける仕組み創り』をテーマに、営業プロセスと商談スキルを始めとした経営支援プログラムの提供を中心に活動。

【講師メッセージ】

多くの企業が営業戦略で悩んでいます。しかし企業間競争で勝つためには原理原則があります。それがランチェスター戦略です。当講座では、販売戦略のバイブルと言われているランチェスター戦略の基本について分かりやすく解説させていただきます。

【会場】ランチェスターホール
(NPO法人ランチェスター協会 常設講義室)

受講料 … 5,000円

東京都新宿区高田馬場1-27-1 ファインテックビル3F

※やむを得ず担当講師が変更になる場合もございますので予めご了承ください。

【お問合せ・お申し込み】 (TEL) 03-5287-6007 (FAX) 03-5287-6006

NPO法人ランチェスター協会 事務局

(e-mail) lanchester@lanchester.or.jp

お申し込み日： 年 月 日

ふりがな	ふりがな	ふりがな		
会社名	氏名	役職		
住所	〒	E-Mail		
TEL		FAX		