

「ランチェスター戦略入門講座」

2018年1月18日(木) 19:00~20:30

90分で学ぶ、我が国最高の販売戦略のバイブルのエッセンス

厳しい時代、市場環境の中、あの会社はなぜ売上を伸ばせるのか？シェアを拡大できるのか？様々な成功要因はありますが、欠いてはならない、いかなる努力もここを踏み外してはすべてがうまくいかない、戦略の王道は確かに存在します。成功企業が皆、意識的に、無意識的に実践してきた道、その秘密こそが、日本生まれの、田岡信夫先生が導き出した「ランチェスター戦略」です。

- ✓ 差別化とは何か？なぜ大事なのか？
- ✓ シェア1位がなぜ大事なのか？2位では駄目なのか？
- ✓ では、シェアも売上も低い我が社は何をすべき、何から手をつけるべきか？

まずは勝つために先に知っておいてほしい原理原則をお話します。



講師：山下 一（やました はじめ）

自動車教習所の株式会社臼田フィンモーターズにて教習/検定業務に従事後、教習所業界初となる、教習カリキュラムにエコドライブ要素を取り入れた”楽エコ教習”の開発を担当。楽エコ教習は平成24年度環境大臣賞を受賞。現在は営業企画部に所属し、マーケティングや顧客情報の管理/分析、営業施策のPDCA等を担当。NPO法人ランチェスター協会認定講師としても活動中

[講師メッセージ]

時代と共に新しいプロモーション方法や営業施策が生まれ、目まぐるしく変化しています。しかし、勝つための原理原則は普遍的なものなのです。まずは、その原理原則を基本的な考え方の軸としておさえることが大切です。当講座ではランチェスター戦略の基本について、自社での活用事例を交えながら分かりやすく解説させていただきます。

【会場】ランチェスターホール

(NPO法人ランチェスター協会 常設講義室)

東京都新宿区高田馬場1-27-1 ファインテックビル3F

※やむを得ず担当講師が変更になる場合もございますので予めご了承ください。

受講料 … 5,000円

【お問合せ・お申し込み】

(TEL) 03-5287-6007

(FAX) 03-5287-6006

NPO法人ランチェスター協会 事務局

(e-mail) lanchester@lanchester.or.jp

お申し込み日： 年 月 日

ふりがな	ふりがな	ふりがな		
会社名		氏名		役職
住所	〒		E-Mail	
TEL		FAX		