



「ランチェスター戦略入門講座」

2017年10月24日(火) 19:00~20:30

90分で学ぶ、我が国最高の販売戦略のバイブルのエッセンス

市場の拡大成長が望めない厳しい環境で…

差別化とは何か？なぜ大事なのか？

シェア1位がなぜ大事なのか？2位では駄目なのか？

では、シェアも売上も低い我が社は何をすべき、何から手をつけるべきか？

まずは勝つために先に知っておいてほしい原理原則をお話します。



講師：青木 孝保(あおき たかやす)

NPO法人ランチェスター協会 認定インストラクター、公益財団法人日本生産性本部 認定経営コンサルタント、経済産業大臣登録 中小企業診断士
 日立グループのメーカーにて、「法人営業32年、営業管理職19年」、情報通信分野等 様々な「事業戦略プロジェクト推進責任者」を経験後、公益財団法人日本生産性本部にて「認定経営コンサルタント」を取得し、コンサルティング会社を経て独立開業し今日に至る。
 千葉県内で「経営改善計画策定専門家」として、様々な中小企業の経営改善に携わる一方、『「製造業の営業現場の変革」を起こさせるコンサルタント』として活動している。単なる机上の理論では無い、具体的な成果を出す為の実践的な営業活動の支援を得意としている。

【講師メッセージ】

ランチェスター戦略の普遍的且つ実践的な手法が再び注目されております。
 当講座では「ランチェスター戦略の基本」について、事例を交えながらわかりやすく解説致します。

【会場】ランチェスターホール

(NPO法人ランチェスター協会 常設講義室)

東京都新宿区高田馬場1-27-1 ファインテックビル3F

※やむを得ず担当講師が変更になる場合もございますので予めご了承ください。

受講料 … 5,000円

【お問合せ・お申し込み】 (TEL) 03-5287-6007 (FAX) 03-5287-6006

NPO法人ランチェスター協会 事務局

(e-mail) lanchester@lanchester.or.jp

お申し込み日： 年 月 日

ふりがな	ふりがな	ふりがな		
会社名	氏名	役職		
住所	〒	E-Mail		
TEL		FAX		

