

特別企画

ランチェスター戦略入門講座

「事例から学ぶ！ランチェスター営業戦略」

～明日から出来る！落とし込みのポイント～

2017年9月13日(水) 19:00～21:00

9月の入門講座は、特別企画として、「事例から学ぶ！ランチェスター営業戦略」～明日から出来る！落とし込みのポイント～と題し、開催いたします。

成功している企業の営業戦略とは？どんな営業活動をしているのか？なぜ、あの会社は営業が強いのか？そんな疑問を事例を基に解説していきます。

あなたの会社の営業スタイルは？今の営業活動は戦略的と言える？この機会に、戦略的営業活動について、今一度考えていきましょう！

今回の講師は、「まんがで身につく！ランチェスター戦略」の著者であり、当協会の常務理事 研修部副研修部長の名和田竜が務めます！豊富な実績と受講者からの抜群の満足度を誇る講義を是非ご体感下さい！

(講義内容)

・成功企業にみる営業戦略事例解説 ・ハウステンボス、USJに学ぶ！戦略の視点 ・ハーレーダビッドソン、レッドブル、スノーピークの戦略 ・某不動産会社、某代理店の戦略・・・等 ・これならできる！実践へ落とし込むポイント

【会場】ランチェスターホール

東京都新宿区高田馬場1-27-1ファインテックビル3階

【受講料】5,000円(税込)

【講師プロフィール】名和田竜(協会常務理事 研修部副研修部長)

広告代理店にて、営業・プランナーとして数多くの大手メーカー及び流通企業等の成功企画を手掛ける。その後コンサルタントとして独立。中小零細企業に対するコンサルティング及び研修講師をはじめ、執筆・講演など幅広く活躍中。

【お問合せ・お申し込み】(TEL) 03-5287-6007 (FAX) 03-5287-6006

特定非営利活動法人ランチェスター協会 事務局 (E-mail) lanchester@lanchester.or.jp



会社名		氏名		役職	
住所	〒		E-MAIL		
TEL			FAX		



特定非営利活動法人ランチェスター協会

〒169-0075 東京都新宿区高田馬場1-27-1-3 F

URL <http://www.lanchester.or.jp>