

第52期

ランチェスター戦略専門研究コース



特定非営利活動法人
ランチェスター協会 主催



わが国が誇る販売戦略のバイブルといわれるランチェスター戦略をマスターする唯一の講座として長年開催され続けている伝統のコースです。当協会認定講師が各講座を担当します。

※本講座を受講すると・・・

- 営業にとって欠かせない活動の基本は自分が「弱者か強者」を知ることです。
- 競争では強者が絶対有利なので弱者は小さな市場で地域ナンバー1になることをここで学びます。
- 顧客の格付けはシェア理論から活用されています。

*本講座 2017年10月～2018年03月 13時～17時

- *10/24(火) 「第1講 ランチェスター戦略基本編」
- *11/15(水) 「第2講 地域戦略編」
- *12/06(水) 「第3講 シェアアップ戦略編」
- *01/16(火) 「第4講 営業戦略編」
- *02/08(木) 「第5講 市場参入戦略編」
- *03/08(木) 「第6講 自社での活用」

費用

150,000円+税

(協会会員割引)

- ・法人会員 120,000円+税
- ・個人会員 135,000円+税

[法人会員様限定特典]

- ・同法人でのお申込みの場合
2人目以降:95,000円+税

※ご欠席の場合は次期講座に振替受講できます。

■会 場: ランチェスターホール(NPOランチェスター協会常設会場)
東京都新宿区高田馬場1-27-1 ファインテックビル3階

■対象者: 企業経営者、営業管理者、教育担当者他

【お問合せ・お申し込み】 (TEL) 03-5287-6007 (FAX) 03-5287-6006

NPO法人ランチェスター協会 事務局 (E-mail) lanchester@lanchester.or.jp

会社名		氏名		役職	
住所	〒		E-MAIL		
TEL		FAX			



特定非営利活動法人ランチェスター協会

〒169-0075 東京都新宿区高田馬場1-27-1-3 F

URL <http://www.lanchester.or.jp>

ランチェスター戦略専門研究コース

～ カリキュラム ～

開催日	講座	内容
2017年10月24日(火曜日)	ランチェスター戦略基本編	ランチェスター戦略の原点 ランチェスター法則 市場シェア7つのシンボル目標値 強者の戦略、弱者の戦略
2017年11月15日(水曜日)	地域戦略編	地域戦略の目標と5原則 7つの商圈とテリトリー戦略 地域戦略のノウハウ 三点攻略法 商圈の分析
2017年12月06日(水曜日)	シェアアップ戦略編	代理店・特約店の考え方 市場シェアの調査方法 ローラー調査とは シェアアップ戦略のプロセス Aa店率とは
2018年01月16日(火曜日)	営業戦略編	営業担当者の攻撃力の法則 戦略2: 戦術1の原則 営業マンの5大戦法 販売情報の収集 顧客管理 新規開拓4回訪問の原則
2018年02月08日(木曜日)	市場参入戦略編	市場参入の基本原則 プロダクトサイクル曲線とゲー パーチョコキ理論 多角化の技術 TP(ターニングポイント)の見 つけ方
2018年03月08日(木曜日)	自社での活用	「ランチェスター戦略の自社での 活用」のテーマで、ランチェスター 戦略を「どのように活用している か」「どのように活用していくか」 を全員の前で発表をしていただ きます。