

第229回戦略研究会 魔法瓶市場3位から1位へ サーモスのランチェスター戦略

講師 駒井 俊雄(協会理事/中小企業診断士)

2017年7月12日(水) 受付開始:18:00

研修会 18:30~20:00 懇親会 20:00~21:00

会場:ランチェスター協会常設会場 ランチェスターホール
(東京都新宿区高田馬場1-27-1 ファインテックビル3階)

会費:法人会員 2,000円 個人会員 3,000円 一般 5,000円

講話終了後、ランチェスター戦略実践事例報告を行います。

「新規事業開発へのランチェスター戦略の活用」報告者:澤田経営道場三期生代表者

拝啓 初夏の候、会員の皆様方には、ますますお元気でご活躍のこととお喜び申し上げます。
さて、7月の戦略研究会は当協会理事・インストラクターで中小企業診断士の駒井敏雄さん(大阪在住)に講師をお願いします。駒井さんは新卒で日本酸素(現太陽日酸株式会社)に入社。同社は産業ガスメーカーとしては日本最大ですが、駒井さんが配属されたのは消費財の魔法瓶サーモス事業でした。当時、魔法瓶市場には象印、タイガーの二強がいました。サーモスは三番手で事業の廃業が取り沙汰されていたのです。会社は大きいですがそれは産業財メーカーとしてであって、消費財チャネルでは無名の三位。そんながけつぶちから国内一位、そして世界一位の魔法瓶メーカーに弱者大逆転した経緯を営業の第一線で経験した駒井さん。そのとき学んだランチェスター戦略を活かして、2004年にコンサルタントとして独立。協会インストラクターとしても活躍されています。なお、駒井さんの講話の後、専門研究コース修了者によるランチェスター戦略実践報告も行います。ご友人、お知り合いをお誘い合わせの上、ご参加下さいますよう、ご案内申し上げます。

敬具

特定非営利活動法人ランチェスター協会 理事長 竹端隆司



駒井敏雄(こまい としお) 株式会社クリエート・バリュー 代表取締役

NPOランチェスター協会理事インストラクター 中小企業診断士 1級販売士
1964年生まれ。大阪府立大学社会福祉学部卒。1989年、日本酸素入社。大阪府内の商工会議所の経営指導員を経て、2004年コンサルタントとして独立。「経営力とは営業力だ」という信念の下、戦略的営業を浸透させることで、企業を長期的安定的に発展させる。小手先の営業ノウハウに頼らず、経営の原理原則に忠実な売る仕組み作りを説く。自ら所属した会社の事業部が日本3位の地位から世界トップに躍進した経験をもとに著書『「廃業寸前」が世界トップ企業になった奇跡の物語』を上梓。「世界トップを目指せる営業チームの作り方」を各地で伝授している。

【お問合せ・お申し込み】 (TEL) 03-5287-6007 (FAX) 03-5287-6006

NPO法人ランチェスター協会 事務局 (E-mail) lanchester@lanchester.or.jp

会社名	氏名	役職
住所 〒	E-MAIL	
TEL	FAX	



特定非営利活動法人ランチェスター協会

〒169-0075 東京都新宿区高田馬場1-27-1-3 F

URL <http://www.lanchester.or.jp>