

第49期 短期集中講座 2017年1月～2月

ランチェスター戦略 専門研究コース



ランチェスター協会 主催



わが国が誇る販売戦略のバイブル」といわれるランチェスター戦略をマスターする唯一の講座として長年開催され続けている伝統のコースです。協会認定講師が各講座を担当します。

※本講座を受講すると・・・

- 営業にとって欠かせない活動の基本は自分が「弱者か強者」を知ることです。
- 競争では強者が絶対有利なので弱者は小さな市場で地域ナンバー1になることをここで学びます。
- 顧客の格付けはシェア理論から活用されています。

*01月14日(土)	09:00～13:00	「第1講 ランチェスター戦略基本編」
	14:00～18:00	「第2講 地域戦略編」
*01月28日(土)	09:00～13:00	「第3講 シェアアップ戦略編」
	14:00～18:00	「第4講 営業戦略編」
*02月11日(土)	09:00～13:00	「第5講 市場参入戦略編」
	14:00～18:00	「第6講 自社での活用」

受講料
180,000+税

(協会会員割引)

- ・法人会員 144,000円(税抜)
- ・個人会員 162,000円(税抜)

[法人会員様限定特典]

- ・同法人でのお申込みの場合
2人目以降：114,000円(税抜)

■会場：ランチェスターホール(NPOランチェスター協会常設会場)
東京都新宿区高田馬場1丁目27番1号

■対象者：企業経営者、営業管理者、教育担当者他 *定員20名

【お問合せ・お申し込み】 (TEL) 03-5287-6007 (FAX) 03-5287-6006

NPO法人ランチェスター協会 事務局

(E-mail) lanchester@lanchester.or.jp

会社名		氏名		役職	
住所	〒		E-MAIL		
TEL			FAX		



ランチェスター協会

〒169-0075 東京都新宿区高田馬場1-27-1-3 F

URL <http://www.lanchester.or.jp>

ランチェスター戦略専門研究コース

～ カリキュラム ～

開催日	講座	内容
2017年01月14日(土曜日) 09:00～13:00	ランチェスター戦略基本編	ランチェスター戦略の原点 ランチェスター法則 市場シェア7つのシンボル目標値 強者の戦略、弱者の戦略
2017年01月14日(土曜日) 14:00～18:00	地域戦略編	地域戦略の目標と5原則 7つの商圈とテリトリー戦略 地域戦略のノウハウ 三点攻略法 商圈の分析
2016年01月28日(土曜日) 09:00～13:00	シェアアップ戦略編	代理店・特約店の考え方 市場シェアの調査方法 ローラー調査とは シェアアップ戦略のプロセス Aa店率とは
2016年01月28日(土曜日) 13:00～17:00	営業戦略編	営業担当者の攻撃力の法則 戦略2: 戦術1の原則 営業マンの5大戦法 販売情報の収集 顧客管理 新規開拓4回訪問の原則
2016年02月11日(土曜日) 09:00～13:00	市場参入戦略編	市場参入の基本原則 プロダクトサイクル曲線とゲー パーチョコキ理論 多角化の技術 TP(ターニングポイント)の見 つけ方
2016年02月11日(土曜日) 13:00～17:00	自社での活用	「ランチェスター戦略の自社での 活用」のテーマで、ランチェスター 戦略を「どのように活用している か」「どのように活用していくか」 を全員の前で発表をしていただ きます。